

Optimags GmbH ist ein führendes Unternehmen im Bereich transdermaler Pflaster (TDS) und oral löslicher Filmstrips (ODF). Seit 1995 liefern wir Erfahrung, Fachwissen und die Technologie für die Produktion von TDS Pflastern und ODF-Strips an pharmazeutische Unternehmen weltweit.

Für den Ausbau unseres Geschäftsbereiches Vertrieb suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten

Key Account Manager (m/w)

Was Sie erwartet:

- Sie agieren als erster Ansprechpartner und kompetenter Berater für unsere Schlüsselkunden
- Sie pflegen und intensivieren die Geschäftsbeziehungen der Firma Optimags GmbH
- Sie bauen das starke Beziehungsnetzwerk aus
- Sie bearbeiten und analysieren die Zielmärkte
- Sie erstellen Angebote, verfolgen und wickeln Aufträge ab
- Sie organisieren und führen Messeaktivitäten durch

Was wir erwarten:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Fachrichtung Maschinenbau (FH, Uni), Verfahrenstechnik oder einer vergleichbaren Qualifikation
- Erste Vertriebserfahrung idealerweise im Bereich Anlagenbau für Pharmaindustrie
- Abschlussorientiertes Verhandlungsgeschick und Akquisitionstärke
- Verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift
- Gute Kenntnisse im Bereich der GMP-regulierten Industrie
- Ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Kundenorientiertes Handeln und Denken
- Termin-/Qualitätsbewusstsein
- Flexibilität und Mobilität zu Auslandsreisen

Schätzen Sie kurze Entscheidungswege, ein enges Zusammenspiel mit der Geschäftsleitung und anspruchsvolle Aufgaben mit hoher Eigenverantwortung und vielen Möglichkeiten zur eigenen Weiterentwicklung? Dann sollten wir uns kennenlernen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung!

Bewerbungen an:

Frau Dr.-Ing. Laura Zimmermann
Gerwigstr. 69 | 76131 Karlsruhe
Email: l.zimmermann@optimags.de

Noch Fragen? Dann Sprechen Sie mit:

Herrn Dr.-Ing. C. Zimmermann
Telefon: + 49 721 35 285 10
Email: c.zimmermann@optimags.de